



## Développement Commercial et Managérial

### Formation - Conseil Action - Recrutement

Augmentez vos compétences managériales !

**Objectifs de la formation :** Prendre la dimension et le rôle du manager

Animer, diriger et accompagner une équipe

Favoriser un bon climat et une croissance en CA et marge

**Public visé :** Collaborateurs en responsabilité de produits, d'un dépôt, d'une agence avec ou sans salle exposition, avec une équipe à manager.

**Durée de la formation :** 2 jours et 4 demi-journées par personne

**Contenu de la formation :**

Méthode d'animation inductive basée sur des exemples concrets

Techniques de motivation de groupe et individuelle

Animation de réunions efficaces

Gestion des priorités pour améliorer l'efficacité

**Formateur :** Eric Nadreau, consultant et formateur en management et vente depuis plus de 16 ans

**Modalités d'inscription :** Contactez-nous par mail à [enadreaugrc@gmail.com](mailto:enadreaugrc@gmail.com) ou par téléphone au 06 98 17 73 83 pour évaluer vos attentes et réserver votre place. Une convention de formation vous sera ensuite envoyée pour finaliser votre inscription.

**Tarif :** Le coût de base de la formation est de 3600€ HT pour les 2 jours et les 4 demi-journées coutent 2900€ par personne

**Accessibilité aux personnes en situation de handicap :** Nous nous engageons à faciliter l'accès à nos formations pour les personnes en situation de handicap.

Contactez-nous pour discuter de vos besoins spécifiques.

Contact : Eric Nadreau - 06 98 17 73 83 - [enadreaugrc@gmail.com](mailto:enadreaugrc@gmail.com)

