



FAQ "Augmenter les Compétences Commerciales"

Transformez vos vendeurs itinérants en experts de la vente sur terrain !!

Quels sont les objectifs de cette formation ?

Cette formation vise à développer les capacités de savoir-être et de savoir-faire en vente terrain des participants, et les aider à accroître leur chiffre d'affaires et leur marge de manière structurée.

Qui peut participer à cette formation ?

Elle est destinée aux collaborateurs vendeurs itinérants. Il n'y a aucun prérequis nécessaire pour participer.

Quelle est la durée de la formation ?

La formation se déroule sur 3 jours.

Quelle est la méthodologie employée pendant la formation ?

La formation utilise une méthode d'animation inductive avec des exemples concrets, des travaux de groupe, des jeux de rôle, et des outils comme des outils de mémorisation et d'auto-évaluation des connaissances.

Quel est le contenu de la formation ?

Le contenu couvre des sujets comme le savoir-être, les attitudes et comportements commerciaux, l'argumentaire efficace, la satisfaction et la fidélisation client, la défense des marges, et l'application d'une méthode de vente concrète et efficace.

Quels sont les moyens d'évaluation et de suivi ?

L'évaluation des acquis se fait tout au long de la formation avec des mises en situation pratiques, un questionnaire de satisfaction est remis le jour de la formation, et une évaluation des acquis est effectuée en fin de formation par le formateur.

Comment puis-je m'inscrire à cette formation ?

Vous pouvez vous inscrire en contactant Eric Nadreau par mail à enadreaugrc@gmail.com ou par téléphone au 06 98 17 73 83, au minimum 14 jours ouvrés avant la formation.





Quel est le coût de la formation ?

Le coût total de base de la formation est de 1800€ HT par jour, soit 5400€ pour les 3 jours, hors frais de déplacements, d'hébergement et de restauration du consultant.

La formation est-elle accessible aux personnes en situation de handicap ?

Oui, des adaptations peuvent être faites pour faciliter l'accès à la formation. Il est recommandé de contacter Eric Nadreau pour discuter des besoins spécifiques.

Qui est le formateur pour cette formation ?

Eric Nadreau, consultant et formateur en management, organisation commerciale et vente avec plus de 16 ans d'expérience, est l'encadrant de cette formation.

