



Formation "Augmenter les Compétences Commerciales"

Transformez vos vendeurs itinérants en experts de la vente sur terrain !!

Objectifs de la formation : Savoir-être en vente : Maîtrisez les 7 comportements fondamentaux et adoptez un état d'esprit orienté vers la réussite.

Savoir-faire en vente : Découvrez les 8 étapes cruciales de la vente, défendez vos marges, et fidélisez vos clients.

Ce que vous obtiendrez :

Amélioration de la performance commerciale.

Augmentation du CA et de la marge.

Création d'automatismes de vente efficaces.

Public visé : Collaborateurs vendeurs itinérants.

Durée de la formation : 3 jours

Contenu de la formation :

Analyse et exercices pratiques : Évaluation des compétences actuelles, jeux de rôles, et définition d'objectifs individuels de progrès.

Outils de mémorisation et auto-évaluation : Pour un suivi continu du progrès.

Formateur : Eric Nadreau, Consultant et formateur en management, organisation commerciale et vente avec plus de 16 ans d'expérience.

Modalités d'inscription : Contactez-nous par mail à enadreaugrc@gmail.com ou par téléphone au 06 98 17 73 83 pour évaluer vos attentes et réserver votre place. Une convention de formation vous sera ensuite envoyée pour finaliser votre inscription.

Tarif : 5400€ HT (1800€ HT par jour) + frais de déplacement, d'hébergement et de restauration..

Accessibilité aux personnes en situation de handicap : Nous nous engageons à faciliter l'accès à nos formations pour les personnes en situation de handicap.

Contactez-nous pour discuter de vos besoins spécifiques.

Contact : Eric Nadreau - 06 98 17 73 83 - enadreaugrc@gmail.com

